Приложение А к заданию

Исходные данные для расчета показателей эффективности коммерческой деятельности ООО «БелВест»

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Усл. обозн | Предшест-вующий год | Отчет-  ный год |
| Годовой объем оборота, тыс. руб. | Т | 26990 | 27092 |
| Однодневный оборот, тыс. руб. | То | 73,9 | 74,2 |
| Прибыль от реализации, тыс. руб. | Пп | 1657 | 1245 |
| Чистая прибыль, тыс. руб. | Пч | 820 | 650 |
| Издержки обращения, тыс. руб. | ИО | 2374 | 2597 |
| Средние товарные запасы, тыс. руб. | ТЗ | 1799 | 2182 |
| Численность работников, человек | Чр | 14 | 16 |
| Фактический объем  поставки за год, тыс. руб. | Пф | 21750 | 25170 |
| Объем поставки по договорам за год, тыс. руб. | Пк | 19750 | 24400 |
| Фактическая розничная цена за единицу товара, руб. | Рр | 6300 | 7800 |
| Количество товаров, предусмотренных к поставке по договорам, ед. | qк | 50581 | 66236 |
| Количество товаров, поставленных фактически, ед. | qф | 45930 | 64210 |
| Средний уровень издержек обращения  по коммерческой сделке, % |  | 24,3 | 21,0 |
| Уровень издержек обращения по перевозке закупленной партии товаров | Уиот | 1,45 | 1,29 |
| Фактическая оптовая цена, руб. | Ор | 3400 | 3000 |

Приложение Б к заданию

Динамика показателей экономической эффективности коммерческой деятельности ООО «БелВест»

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Усл.  обозн | формула | Прошлый  год | Отчетный  год | Отклоне-  ние, (+, -) |
| Рентабельность продаж,% | Рп | Пп/ Т\*100 | 6,14 | 4,60 | - 1,54 |
| Рентабельность коммерческой  деятельности, % | РКД | Пч / Т\*100 | 3,04 | 2,40 | - 0,64 |
| Рентабельность затрат, % | Ри | Пч/ ИО\*100 | 34,54 | 25,03 | - 9,51 |
| Оборачиваемость товарных запасов, дни | Од | ТЗ\*365/ Т | 24,33 | 29,40 | 5,07 |
| Оборачиваемость  товарных запасов, раз | Ор | Т/ ТЗ | 15,00 | 12,42 | - 2,58 |
| Производительность  труда, тыс. руб./чел | Пт | Т/ Чр | 1927,85 | 1693,25 | -234,6 |
| Коэффициент ритмичности поставок | Кр | Пф/Пк | 1,10 | 1,03 | - 0,07 |
| Уровень рентабельности заключенной сделки% | Уркс | Др−ИО\*100  Рр∗𝑞ф | 46,03 | 61,54 | 15,51 |
| Сумма доходов по  закупленной партии товаров, т.р. | Др | Qф\*(Рр- Ор) | 133197000 | 308208000 | 175011000 |
| Оборот по закупленной партии товаров, т.р. | Тпт | Qф\* Рр | 289359000 | 500838000 | 211479000 |
| Издержки обращения по коммерческой сделке, т.р. | ИОс | Ск. ур. из ∗ 𝑄ф ∗ Рр  100 | 66120905,49 | 98717766,8 | 32596861,31 |
| Скорректированный уровень издержек  обращения по коммерческой сделке, % | Уио.скор | (*Уио* - Уиот)+ ИО \*100  𝑄ф∗ Рр | 22,85 | 19,71 | -3,14 |

Вывод: показатель рентабельности продаж уменьшился на 1,54%, что указывает спад эффективности работы организации.

Показатель рентабельности коммерческой деятельности также уменьшился на 0,64%, что также говорит о снижение эффективности работы организации.

Показатель рентабельность затрат также уменьшился на 9,51%, что свидетельствует о снижение эффективности работы организации.

Показатель оборачиваемости товарных запасов в днях увеличился на 5 дней, что свидетельствует об увеличение товарооборота.

Показатель оборачиваемости товарных запасов в разах, уменьшился в 2 раза, что указывает об увеличение эффективности работы сотрудников.